



桑西尔咨询公司致力于协助香精香料公司在美国和亚洲市场进行国际业务拓展，可为并购活动提供支持咨询、尽职调查、协助业务开发，以及新产品开发与上市，建立亚洲分销网络，为高级管理团队构建和公司战略规划提供建议。本公司可帮助客户分析市场产品及技术差距，使客户满足不断变化的市场需求。

桑西尔创始人John Cavallo博士作为一位战略专家和商业领袖，具有强大的技术、商业背景：

- 30年食品、化妆品、香精香料行业工作经验
- 商业、技术专家，拥有物理化学博士学位和MBA学位
- 精通纳米乳化、微乳化技术
- 曾在全球领先的香料香料公司担任关键高级管理职务
- 出版多部著作并在众多全球研讨会上发言

#### 香精香料与香气化学

- 美国食品香料和萃取物制造者协会（FEMA）前任主席。
- FEMA法律建议、过程协助与法规
- 国际精油及芳香贸易联合会（IFEAT）执行委员会成员、IFEAT科学委员会主席，提供分类、标签和包装（CLP）的法规支持
- 熟悉美国香精香料公司和快消品公司

#### 技术和研发

- 与香精香料和快消品公司研发人员合作，为创意解决方案提供专业建议
- 保健品产品与风味遮蔽战略方法（FMPS）
- 精通柑橘油市场
- 香精、功能性成分与动物药品提高生物利用率的传输方案

## 战略支持与咨询

- 并购活动与业务整合
- 对过去行业收购的战略展望，积极和消极双角度
- 深入了解收购目标和持续支持
- 董事会层面参与和战略建议
- 在全球前四大香精公司IPO期间与私募股权集团接触

## 国际支持与合作伙伴关系

- 在中国、泰国以及其他主要的亚太市场有关键联络人
- 与中国和东南亚的经销商有广泛合作关系
- 曾多次在中国和新加坡成立贸易和生产公司
- 曾在中国成立香精工厂，参与施工现场监督、设备采购与团队组建
- 拥有获得国际人才和原料采购渠道

## 桑西尔咨询公司如何运作

发展伙伴关系是关键。桑西尔咨询公司与客户建立保密业务关系，为许多客户遇到的业务问题提供定制化传统和“开箱即用”的解决方案。桑西尔咨询公司与合作客户透明化，并确保专业性和道德性。凭借多年行业经验和“技术诀窍”，提供差异化商业和技术解决方案，以满足客户需求。通过面对面会议、视频会议或每月报告来进行持续客户互动。全球客户均可收益于桑西尔咨询公司在商业和技术领域提供的解决方案（可提供中文交流）。桑西尔咨询公司希望有机会与国际国内新客户展开合作。

---



**我们的使命是助您有效实现您的全球性商业目标。**

**欢迎您联系我们：**

**电话：+1 917 836 3088**

**邮箱：[jlc@thornhillconsultinginc.com](mailto:jlc@thornhillconsultinginc.com)**